

Tarifsuisse, j'abhorre

YVES LAREQUI

Physiothérapeute-Ostéopathe (Lausanne)

Tarifsuisse (TS), vous en avez déjà entendu parler, vous connaissez; mais oui, vous savez, les négociations tarifaires, santésuisse, physioswiss, l'ASPI et ... tarifsuisse.

Mais connaissez-vous vraiment ce « machin » ? – tarifsuisse SA est une société anonyme (100'000.– CHF de capital social), filiale de santésuisse SA (société anonyme aussi à 100'000.– CHF de capital social), dont la mission principale est de négocier des tarifs avantageux pour ses clients (les caisses maladie) auprès des prestataires de soins tant dans les domaines hospitalier qu'ambulatoire.

Lorsque l'on observe de plus près l'organigramme de TS, on constate qu'il s'agit d'une organisation complexe avec des ramifications dans tout le pays. Mais ce qui étonne davantage, c'est la qualité de son personnel: des mastérisés de l'économie, des raiders du management de la santé, des as du barreau. C'est en tout plus de 60 collaborateurs pour un budget de 11 millions de francs. Mais si l'on se réfère au rapport d'activité (2013) de TS, cette somme astronomique ne serait qu'une broutille en regard des « 130 millions de francs d'économie par an grâce à l'effet préventif des évaluations d'économicité » (sic); ou encore par rapport aux « 470 millions de francs d'économie par an grâce à la réduction d'exigences tarifaires hospitalières trop élevées » (re-sic).

Vous l'aurez compris, TS s'érige en grand Gendarme de la santé suisse pour le plus grand profit de ses clients (47 caisses maladie) contre ces vilains petits canards (trop) dispendieux les hôpitaux, les médecins, les pharmaciens et, bien entendu, les physiothérapeutes. Mais TS nous informe aussi que pour chaque franc encaissé, 95 centimes vont en remboursement des prestations et seulement 5 centimes en frais administratifs (5%). Ce que TS oublie de préciser c'est que le nombre de francs encaissés par les caisses a notablement augmenté depuis quelques années; si bien que lorsque les caisses payaient 20 milliards de prestations, elles encaissaient 1 milliard pour leurs frais administratifs. Lorsque, quelques années plus tard, elles encaissent 40 milliards, c'est 2 milliards de frais administratifs qu'elles engrangent. Ainsi, les économies faites par TS sur le dos des soignants ne sont pas perdues pour tout le monde !

Alors que peuvent bien faire nos vaillants miliciens-négociateurs, nos Winkelried du tarif contre cette armada de professionnels bardé de diplômes et employés à plein temps pour mettre au point des stratégies visant à dévaloriser les professions soignantes au nom du sacro-saint profit ?

Rien, bien évidemment. TS a la puissance financière pour engager des mercenaires de la négociation; puissance financière, soit dit en passant, issue des primes d'assurance maladie prélevée sans vergogne auprès des assurés. Mais surtout, ils ont le temps devant eux, tout le temps et même l'éternité pour ficeler des contrats qui prennent à la gorge les physiothérapeutes (notamment), pour échafauder des stratégies beaucoup plus globales, machiavéliques. Temps et argent, tout ce que les physiothérapeutes-négociateurs n'ont pas. Comment peut-on bien préparer une négociation après une dure journée au cabinet ? – Comment peut-on être performant dans la négociation en quittant le cabinet à la dernière minute après ce dernier traitement qui vous a peut-être posé problème. Le temps, le temps qui s'en va.

Alors, peut-être s'agit-il d'engager des professionnels bardés eux aussi de diplômes de connaissances pointues en terme de négociation; engager des juristes, avocats pour éclaircir tel ou tel point de droit et qui vont plomber les finances des associations, physioswiss ou l'ASPI. Ces négociations qui, tant d'un côté que de l'autre ont certainement déjà coûté, depuis tout le temps qu'elles durent, des montants à 6 chiffres. Et l'on se bat, et l'on palabre, et l'on s'étripe pour moins que rien; des peanuts qui, certes, mettent du beurre dans les épinards des physiothérapeutes, mais qui ne valorise pas la profession. Peanuts, en regard des plus de 600 millions d'économies par an réalisées par TS qui joue au chat et à la souris avec les phyiothérapeutes. Temps et argent, la richesse absolue.

Nos valeureux négociateurs ne peuvent rien contre TS, car, en fait, les desseins de ces derniers se situent à un autre niveau. En effet, une autre mission de TS s'appelle « tarification-controlling » et cela consiste à contrôler, sur mandat des assureurs maladie les irrégularités et les abus de facturation des soignants qui violent donc en masse (eh oui, chaque soignant est un tricheur en puissance) le principe d'économicité.



Médical  **Esthétique**
À votre service depuis plus de 20 ans

Pour ce faire, les assureurs font tout pour « éliminer » les patients-assurés du système. De toute façon, ils ne comprennent rien à rien; les contrôler et les informer leur font perdre de ce temps si indispensable à faire du profit. Et comment font-ils ?

- en instaurant le tiers payant; le patient ne voit pas sa facture, ne se rend pas compte de ce que coûte son traitement, n'a aucun moyen de contrôler les honoraires de son thérapeute (certes, il devrait recevoir une copie de ces honoraires, mais...).
- en développant la facturation électronique pour soi-disant gagner du temps grâce aux nouvelles technologies; là le patient est encore plus largué.
- en introduisant la carte dossier patient que les soignants et, à terme, les assureurs pourront consulter, modifier, rajouter des fichiers sans que le principal intéressé puisse y accéder; le summum !

Voyez-vous, il est bien plus facile de contrôler et museler 35'000 médecins plutôt que 8 millions d'assurés !

Et ce dessein est soutenu, dans une alliance contre nature, par l'Etat qui planche sur une planification de la densité médicale en Suisse (... ici, il y a besoin d'un spécialiste, ici non; là il faudrait 2 généralistes et là-bas, plutôt trois...).

Ainsi, nous avons d'un côté les assureurs qui mettent les soignant sous leur joug et mettent les assurés sur la touche, les déresponsabilisant totalement afin d'accéder à plus de profit; et puis de l'autre côté, l'Etat providence qui déresponsabilise aussi les assurés et planifie la densité médicale au nom du dogme politique.

Certains ne verront dans ces propose que fantasmes paranoïaques; peut-être, l'avenir nous le dira.

En tous cas, TS, j'abhorre tes desseins !!



Tables de physiothérapie
Fabrication suisse
Personnalisée
3 ans de garantie

Pro 6
3'800.-

Expert VI
4'800.-



*Les prix indiqués sont HT et sans option
Tous les modèles sont visibles sur notre site
www.soutra.ch

À vendre

Table de physio

6 plans de marque Atlas, à moteur électrique avec barres de commande au pied tout autour de la table. Châssis blanc.

Comme neuf. Largeur: 45 cm

Prix: 2'000.- à discuter

Table de massage

à moteur électrique avec barres de commande au pied tout autour de la table. 3 segments mobiles.

Bon état. Largeur: 65 cm

Prix: 2'000.- à discuter

Photos et possibilité de venir voir sur place sur demande
Infos au 079 610 48 44 ou tablephysio@gmail.com